

Nazwa przedmiotu: WSPÓLPRACA GOSPODARCZA Z ZAGRANICĄ			
Kierunek: Inżynieria Materiałowa			Kod przedmiotu: IM.D5K.5
Rodzaj przedmiotu: specjalnościowy	Poziom studiów: studia stopnia	forma studiów: studia stacjonarne	Rok: V Semestr: X
Rodzaj zajęć: Wyk. Ćw	Liczba godzin/tydzień: 1W,1Ćw		Liczba punktów: 2 ECTS

PRZEWODNIK PO PRZEDMIOCIE

I KARTA PRZEDMIOTU

CEL PRZEDMIOTU

- C1. Przekazanie studentom wiedzy z zakresu współpracy gospodarczej z zagranicą, struktury i tendencji rozwojowych i specyfiki prowadzenia działalności na rynkach międzynarodowych.
- C2. Zapoznanie studentów z elementami i narzędziami polityki dotyczącej współpracy gospodarczej z zagranicą
- C3. Nabycie przez studentów umiejętności rozwiązywania podstawowych problemów występujących w związku prowadzeniem działalności gospodarczej na rynkach międzynarodowym

WYMAGANIA WSTĘPNE W ZAKRESIE WIEDZY, UMIEJĘTNOŚCI I INNYCH KOMPETENCJI

1. Wiedza z podstaw ekonomii,
2. Wiedza z zakresu ekonomiki, organizacji i zarządzania w przedsiębiorstwach.
3. Wiedza z zakresu polityki gospodarczej
4. Umiejętności pracy samodzielnej i w grupie.
5. Umiejętność korzystania ze źródeł literaturowych oraz zasobów internetowych.

EFEKTY KSZTAŁCENIA

- EK 1 – Student posiada wiedzę dotyczącą współpracy gospodarczej z zagranicą, kierunków rozwoju i tendencji, kursów walutowych i ceł, współzależności między kursem walutowym, stopą procentową i cenami,
- EK 2 – Student posiada wiedzę dotyczącą organizacji i funkcjonowania przedsiębiorstwa prowadzącego międzynarodową współpracę, oraz kompetencji pośredników, instytucji pomocniczych oraz instytucji regulujących i wspierających działalność międzynarodową,
- EK 3 – Student zna zasady, dokumenty i zwyczaje dotyczące współpracy gospodarczej z zagranicą.
- EK 4 – Student posiada znajomość przebiegu transakcji w handlu międzynarodowym
- EK 5 – Student nabywa umiejętność rozwiązywania podstawowych problemów występujących w związku prowadzeniem działalności gospodarczej w obrocie międzynarodowym

TREŚCI PROGRAMOWE

Forma zajęć – WYKŁADY

W 1,2 – Teoretyczne podstawy współpracy międzynarodowej, kierunki rozwoju	2 h
W 3,4 – Formy współpracy międzynarodowej	2 h
W 5 – Narzędzia regulacji w obszarze współpracy międzynarodowej	1 h
W 6 – Pośrednicy w handlu międzynarodowym.	1 h
W 7 – Organizacja działu handlu międzynarodowego w przedsiębiorstwie	1 h

W 8,9 – Międzynarodowe zwyczaje. Użycie i formuły handlowe.	2h
W 10,11 – Nawiązywanie kontaktów z partnerem zagranicznym, marketing w handlu międzynarodowym	2h
W 12 – Oferta i zapytanie ofertowe w handlu międzynarodowym	1 h
W 13 Charakterystyka transakcji w handlu międzynarodowym	1 h
W 14, 15 Cła i procedury celne.	2 h

Forma zajęć – ĆWICZENIA

C 1,2 – Podstawowe dane statystyczne i trendy w zakresie współpracy międzynarodowej,	2 h
C 3,4 – Pojęcie i rodzaje kursów walutowych na świecie i w Polsce, współzależność między kursem walutowym, stopą procentową i cenami.	2 h
C 5,6 – Formuły handlowe Incoterms	2 h
C 7, 8 - Rozliczenia w handlu, formy płatności.	2 h
C 9 – Zapytanie ofertowe handlu międzynarodowym – forma i elementy	1 h
C 10 – Oferta handlu międzynarodowym – forma i elementy	1 h
C 11 – Elementy transakcji w handlu międzynarodowym	1 h
C 12, 13 – Procedury celne i dokumentacja	2 h
C 14 – Ryzyko w ramach współpracy międzynarodowej.	1 h
C 15 – Ubezpieczenia w działalności międzynarodowej	1 h

Forma zajęć – Seminarium

NARZĘDZIA DYDAKTYCZNE

1. – wykład z zastosowaniem środków audiowizualnych
2. – ćwiczenia rachunkowe

SPOSOBY OCENY (F – FORMUJĄCA, P – PODSUMOWUJĄCA)

F1. – ocena przygotowania do ćwiczeń
F2. – ocena aktywności na zajęciach
P1. – ocena opanowania materiału nauczania będącego przedmiotem wykładów i ćwiczeń – kolokwia zaliczeniowe
P2. – ocena umiejętności rozwiązywania zadań

OBCIĄŻENIE PRACĄ STUDENTA

Forma aktywności	Średnia liczba godzin na zrealizowanie aktywności
Godziny kontaktowe z prowadzącym	15W 15Ć → 30h
Zapoznanie się ze wskazaną literaturą	15 h
Przygotowanie do ćwiczeń	15 h
Przygotowanie do kolokwium	10 h
Suma	Σ 70 h
SUMARYCZNA LICZBA PUNKTÓW ECTS DLA PRZEDMIOTU	2 ECTS

LITERATURA PODSTAWOWA I UZUPEŁNIAJĄCA

1. J.Hermanowski, Handel zagraniczny. Univers, Warszawa-Zielona Góra, 2006
2. Paul.R.Krugman, Maurice Obstfeld, Ekonomia międzynarodowa. Teoria i polityka, t. 1 i 2, Wydawnictwo Naukowe PWN, Warszawa 2007
3. Paul.R.Krugman, Maurice Obstfeld, Ekonomia międzynarodowa. Teoria i polityka, t. 1 i 2, Wydawnictwo Naukowe PWN, Warszawa 2007
4. Rymarczyk J., Internacjonalizacja i globalizacja przedsiębiorstwa, PWE, W-wa 2004

5. Rymarczyk J. (red.), Handel zagraniczny. Organizacja i technika, PWE, W-wa 2005
6. Tomasz Rynarzewski, Anna Zielińska - Głębocka, Międzynarodowe stosunki gospodarcze. Teoria wymiany i polityki handlu międzynarodowego, Wydawnictwo Naukowe PWN, Warszawa 2006
7. J. Hermanowski, Incoterms 2000-komentarz, Warszawa 2004
8. Ludwikowski Rett R., Handel międzynarodowy, C.H. Beck, Warszawa 2006,
9. Nowakowski M. (red.), Biznes międzynarodowy: od internacjonalizacji do globalizacji, Szkoła Główna Handlowa Oficyna Wydawnicza, Warszawa 2005,

PROWADZĄCY PRZEDMIOT (IMIĘ, NAZWISKO, ADRES E-MAIL)

1. dr inż. Ewa Staniewska staniew@wip.pcz.pl

MACIERZ REALIZACJI EFEKTÓW KSZTAŁCENIA

Efekt kształcenia	Odniesienie danego efektu do efektów zdefiniowanych dla całego programu (PEK)	Cele przedmiotu	Treści programowe	Narzędzia dydaktyczne	Sposób oceny
EK1	K_W27, K_W28, K_K02, K_K06	C1	W1-15, C1-15	1,2	P1, F2
EK2	K_W27, K_W28, K_K02, K_K06	C1	W1-15, C1-15	1, 2	P1, F2
EK3	K_W27, K_W28, K_K02, K_K06	C1, C2	W1-15, C1-15	1, 2	P1, F2
EK4	K_W27, K_W28, K_K02, K_K06	C2, C3	C1-15	2	F1, F2, P1, P2,
EK5	K_W27, K_W28, K_K02, K_K06	C2, C3	C1-15	2	F1, F2, F3, P1, P2,

II. FORMY OCENY - SZCZEGÓŁY

	Na ocenę 2	Na ocenę 3	Na ocenę 4	Na ocenę 5
Efekt 1 Student posiada wiedzę dotyczącą współpracy gospodarczej z zagranicą, kierunków rozwoju i tendencji, kursów walutowych i ceł, współzależności między kursem walutowym, stopą procentową i cenami,	Student nie posiada wiedzy dotyczącej współpracy gospodarczej z zagranicą, kierunków rozwoju i tendencji, kursów walutowych i ceł, współzależności między kursem walutowym, stopą procentową i cenami,	Student posiada częściową wiedzę dotyczącą współpracy gospodarczej z zagranicą, kierunków rozwoju i tendencji, kursów walutowych i ceł, współzależności między kursem walutowym, stopą procentową i cenami,	Student posiada wiedzę dotyczącą współpracy gospodarczej z zagranicą, kierunków rozwoju i tendencji, kursów walutowych i ceł, współzależności między kursem walutowym, stopą procentową i cenami,	Student posiada wiedzę znaczną wiedzę dotyczącą współpracy gospodarczej z zagranicą, kierunków rozwoju i tendencji, kursów walutowych i ceł, współzależności między kursem walutowym, stopą procentową i cenami,
Efekt 2 Student posiada wiedzę dotyczącą organizacji i funkcjonowania przedsiębiorstwa prowadzącego międzynarodową współpracę, oraz kompetencji pośredników, instytucji pomocniczych oraz instytucji regulujących i wspierających działalność	Student nie posiada wiedzy, dotyczącej organizacji i funkcjonowania przedsiębiorstwa prowadzącego międzynarodową współpracę, oraz kompetencji pośredników, instytucji pomocniczych oraz instytucji regulujących i wspierających działalność	Student posiada częściową wiedzę dotyczącą organizacji i funkcjonowania przedsiębiorstwa prowadzącego międzynarodową współpracę, oraz kompetencji pośredników, instytucji pomocniczych oraz instytucji regulujących i wspierających działalność	Student posiada wiedzę dotyczącą organizacji i funkcjonowania przedsiębiorstwa prowadzącego międzynarodową współpracę, oraz kompetencji pośredników, instytucji pomocniczych oraz instytucji regulujących i wspierających działalność międzynarodową,	Student posiada wiedzę dotyczącą organizacji i funkcjonowania przedsiębiorstwa prowadzącego międzynarodową współpracę, oraz kompetencji pośredników, instytucji pomocniczych oraz instytucji regulujących i wspierających działalność międzynarodową,

międzynarodową,	międzynarodową,	międzynarodową,		
Efekt 3 Student zna zasady, dokumenty i zwyczaje dotyczące współpracy gospodarczej z zagranicą.	Student nie zna zasad, dokumentów i zwyczajów dotyczących współpracy gospodarczej z zagranicą.	Student zna słabo zasady, dokumenty i zwyczaje dotyczące współpracy gospodarczej z zagranicą.	Student zna zasady, dokumenty i zwyczaje dotyczące współpracy gospodarczej z zagranicą.	Student zna bardzo dobrze zasady, dokumenty i zwyczaje w dotyczące współpracy gospodarczej z zagranicą.
Efekt 4 Student posiada znajomość przebiegu transakcji w handlu międzynarodowym	Student nie przebiegu transakcji w handlu międzynarodowym	Student zna słabo przebieg transakcji w handlu międzynarodowym	Student zna przebieg transakcji w handlu międzynarodowym	Student zna bardzo przebieg transakcji w handlu międzynarodowym
Efekt 5 Student nabywa umiejętność rozwiązywania podstawowych problemów występujących w związku prowadzeniem działalności gospodarczej w obrocie międzynarodowym	Student nie ma umiejętności rozwiązywania podstawowych problemów występujących w związku prowadzeniem działalności gospodarczej w obrocie międzynarodowym,	Student nabywa umiejętność rozwiązywania podstawowych problemów występujących w związku prowadzeniem działalności gospodarczej w obrocie międzynarodowym w ograniczonym zakresie	Student nabywa umiejętność rozwiązywania podstawowych problemów występujących w związku prowadzeniem działalności gospodarczej w obrocie międzynarodowym	Student nabywa znacznych umiejętność rozwiązywania podstawowych problemów występujących w związku prowadzeniem działalności gospodarczej w obrocie międzynarodowym

III. INNE PRZYDATNE INFORMACJE O PRZEDMIOCIE

1. Informacja gdzie można zapoznać się z prezentacjami do zajęć,
2. Informacje na temat miejsca odbywania się zajęć
3. Informacje na temat terminu zajęć (dzień tygodnia/ godzina)
4. Informacja na temat konsultacji (godziny + miejsce)